

Communiqué

21 juin 2022

Edify cède le groupe Zurflüh-Feller à Geneo

Edify a cédé, le 16 juin 2022, l'intégralité de sa participation dans Zurflüh-Feller à un groupe d'investisseurs mené par Geneo Capital Entrepreneur, associé à l'équipe de direction de l'entreprise.

Zurflüh-Feller, entreprise franc-comtoise centenaire, conçoit, fabrique et distribue des composants et accessoires nécessaires à la fabrication des volets roulants et des fermetures industrielles (tubes d'enroulement, embouts, attaches, verrous de sécurité, éléments de support et de guidage, etc.). L'entreprise est au service de clients variés : assembleurs, gammistes, intégrateurs, fabricants, distributeurs et emploie plus de 550 personnes.

Suite à l'acquisition en 2008 et une transition managériale réussie, Edify a accompagné Zurflüh-Feller dans sa transformation, passant d'une PME française et familiale à une ETI internationale. Zurflüh-Feller est aujourd'hui le leader européen du marché des composants pour volets roulants et rideaux métalliques ; son chiffre d'affaires est passé, en 14 ans, de 53 M€, réalisé principalement en France, à 87 M€, avec plus de 27 % de son activité à l'international.

Sous la direction de Thierry Jeanmart, CEO depuis 2008, Zurflüh-Feller s'est développé par croissance organique en France et surtout à l'international, et a mené des opérations de diversification sur de nouveaux segments. En 2015, l'entreprise a ainsi pénétré le marché des accessoires et profilés pour rideaux métalliques en acquérant le spécialiste Profilmar. En 2017, Zurflüh-Feller a renforcé son activité en Allemagne par l'acquisition de la société Eckermann GmbH, devenant ainsi le numéro 2 du marché allemand des composants pour stores et volets roulants.

La fabrication très intégrée de l'entreprise s'appuie sur un outil industriel constamment modernisé et automatisé, qui a bénéficié depuis 2008 de plus de 50 M€ d'investissements. Ces investissements ont notamment permis la mise à niveau de l'outil industriel historique, la création d'une nouvelle usine en 2015, la modernisation des processus et des machines ainsi que la mise en place d'un

nouvel ERP. Depuis 2008, l'entreprise a également amplifié sa politique d'innovation et propose une gamme extrêmement riche, lui permettant de répondre aux besoins de ses différents marchés (résidentiel, tertiaire, etc.).

Zurflüh-Feller est aujourd'hui prêt pour capter le potentiel de croissance du marché européen et poursuivre la diversification de son activité sur le marché porteur des composants industriels.

Cette cession matérialise l'accompagnement, par Edify, de l'entreprise dans sa transformation et sa croissance sur le temps long.

CONSEILS EDIFY

- Banque d'affaires : Cofina – Christian Tachon, Jean-Michel Staron
- Conseil juridique : Advant Altana – Gilles Gaillard, Olivier Carmes
- Conseil financier : PwC – Stéphane Salustro, Rodolphe Challand

PROFIL

*Edify est une holding industrielle. Son portefeuille est constitué de participations majoritaires et minoritaires dans des ETI et PME industrielles, françaises, espagnoles et suisse, à savoir **Pellenc** (matériels et outils électroportatifs pour la viticulture, l'oléiculture et les espaces verts), **Les Usines Métallurgiques de Vallorbe** (limes et outils de précision pour les industries bijoutière, horlogère, forestière, automobile et aéronautique), **De Buyer** (ustensiles de cuisine et de boulangerie-pâtisserie), **Thermo-Technologies** (fils de haute technicité et revêtements des surfaces de métaux précieux par procédé chimique ou électrolytique), **Ligier Group** (quadricycles légers pour les conducteurs sans permis), **Gaviota** (composants et moteurs pour les stores et les volets roulants), **K-Ryole** (remorques électriques intelligentes pour vélos) et **Agromillora** (solutions de multiplication des plants pour l'agriculture).*

CALENDRIER

Publication des résultats du premier semestre : 29 septembre 2022

CONTACTS

Edify : Valérie Marqués, Directeur Financier (+352 24 83 16 20)

Shan : François-Xavier Dupont (+33 1 44 50 58 74)

www.edify-investmentpartner.com